


Performances économiques

Identifier son potentiel de développement et mieux commercialiser son offre

Stage de 2 jours (14h)

Formez-vous avec un expert du cabinet Winner Consulting pour optimiser la rentabilité de votre structure

Selon notre enquête satisfaction, 95 % des personnes ayant suivi cette formation l'ont trouvée excellente ou très bonne

PUBLIC

Responsables et dirigeants de centres ou de fermes équestres, éleveurs, jeunes en phase d'installation

OBJECTIF

Acquérir compétence et méthodologie afin de réaliser son étude de marché, de mieux commercialiser son offre et de développer son chiffre d'affaires afin d'optimiser la rentabilité de son entreprise dans le contexte économique actuel

CONTENU

Réalisation d'une étude de marché
 Améliorer sa communication et mettre en œuvre un plan d'action commercial
 S'initier aux techniques de vente
 Marketing : création de l'offre

INTERVENANTS

Joaquim Gonzalez - Winner Consulting

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

Possibilité d'un accompagnement individuel et personnalisé d'une 1/2 journée sur votre structure

INFORMATIONS PRATIQUES

Durée

Stage de 2 jours (14h)

Programmation 2017

- Limoges : 09-10 nov
- Chazey sur Ain : semaine 46
- Lion d'Angers : 23-24 nov
- Toulouse : 30 nov-1er déc
- Bordeaux : 07-08 déc

Tarif

546 € HT

(pour les financements individuels, remise de 10% sur l'achat d'un 2ème module du cycle Performances économiques)

Financement


- Formation prise en charge par le VIVEA pour les personnes éligibles
- Possibilité de financement pour les salariés agricoles, contacter le FAFSEA

Contact

 Mail : esce@ifce.fr

Plus d'information
[cliquez-ici](#)

Suivez nous

 cliquez sur le logo
 Blog ESCE : [cliquez ici](#)

A DECOUVRIR :

Retrouvez les formations « performances économiques » des entreprises de la filière

 sur www.haras-nationaux.fr – rubrique Formations

 les Haras
 nationaux

ifce